

PROGRAMME DE FORMATION · CERTIFICATION RS7004 · RÉPERTOIRE SPÉCIFIQUE

Conduire un projet de création d'entreprise

« *La recette ne suffit pas.* »

Certification professionnelle RS7004 du Répertoire Spécifique de France Compétences.
Certificateur : CréActifs (enregistrement du 31/01/2025). Parcours mixte articulant un e-learning asynchrone et un présentiel collectif de formation-action animé par EAPPS.

*Formation préparée et dispensée par EAPPS en partenariat avec le certificateur CréActifs.
Septembre 2026.*

Objectif de la formation

La formation prépare le candidat à valider les grandes étapes de la création d'entreprise : structurer son projet, préciser son offre, choisir son statut juridique, évaluer sa rentabilité, bâtir son Business Model et réaliser les démarches d'immatriculation. À l'issue du parcours, le candidat est en mesure de concevoir, formaliser et défendre un projet entrepreneurial viable devant un jury professionnel.

Public visé & prérequis

- **Public** : Toute personne portant un projet de création d'entreprise, quel que soit le secteur d'activité, y compris en phase d'intention.
- **Prérequis** : Disposer d'un projet ou d'une idée de création d'entreprise. Maîtrise des outils bureautiques de base (traitement de texte, navigation internet, tableur), aisance rédactionnelle et aisance dans le traitement de données chiffrées. Les prérequis sont validés lors d'un entretien préalable de positionnement.

Durée & organisation

Durée totale : 42 heures encadrées. Parcours mixte articulant 35 h d'e-learning asynchrone et 7 h de présentiel collectif de formation-action. Entrées et sorties organisées en sessions programmées.

- Effectif : 6 stagiaires maximum.
- Lieu : Pizzeria Régine, Mionnay (01390), en présentiel. Possibilité de classe virtuelle selon session.

Compétences attestées & couverture pédagogique

Les neuf compétences du référentiel France Compétences RS7004 sont couvertes par des contenus, des modalités et une préparation à l'évaluation. La référence de gauche sert de renvoi dans le déroulé.

Réf.	Compétence	Contenu et mise en œuvre
C1	Vérifier la cohérence de son projet	Adéquation entre compétences, ambitions, contraintes et envergure du projet. Module e-learning « Cohérence du projet », puis atelier de cadrage en présentiel avec production d'une fiche de cadrage individuelle.
C2	Réaliser les études de marché	Études quantitatives et qualitatives du marché ciblé : cœur de cible, concurrence. Module e-learning « Identifier son marché », puis atelier d'étude de marché appliquée au projet.
C3	Élaborer le Business Model du projet	Structurer et piloter le projet par son modèle économique. Module e-learning « Construire son modèle économique », puis atelier Business Model Canvas appliqué.
C4	Choisir la forme juridique adaptée	Comparer les formes juridiques, leurs avantages et leurs obligations. Modules e-learning « Statut juridique » et « Valider sa forme juridique », puis apport et choix argumenté en présentiel.
C5	Évaluer la rentabilité financière	Chiffre d'affaires prévisionnel, besoins financiers, seuil de rentabilité. Module e-learning « Initiez-vous au business plan », puis atelier de chiffrage guidé sur le prévisionnel.
C6	Sélectionner les moyens de communication	Canaux de communication et réseaux sociaux adaptés aux personae. Module e-learning « Communiquer pour trouver ses clients », puis plan de communication appliqué au projet.
C7	Analyser les aides à la création	Dispositifs, conditions d'éligibilité. Module e-learning « Dispositifs d'aide à la création et à la reprise », puis apport ciblé et repérage des aides mobilisables.
C8	Élaborer un argumentaire de présentation	Argumentaire adapté aux interlocuteurs visés. Module e-learning « Présenter son projet », puis atelier pitch et entraînement à l'oral.

Réf.	Compétence	Contenu et mise en œuvre
C9	Identifier les démarches d'immatriculation	Statuts, INPI, formalités M0 et P0, annonce légale. Pas de module e-learning dédié : cette compétence est portée par une séquence dédiée du présentiel EAPPS.

Architecture pédagogique

Le parcours EAPPS articule un e-learning asynchrone (apports, méthodes et outils) et un présentiel collectif de formation-action. Chaque compétence du référentiel suit une même logique en trois temps.

Temps du parcours	Rôle et contenu
1. Amont : e-learning (asynchrone, à son rythme)	Le participant acquiert à son rythme les apports théoriques, les méthodes et les outils ou trames de travail correspondant à la compétence.
2. Présentiel EAPPS (synchrone, collectif, formation-action)	Le formateur ne reprend pas le cours : il fait appliquer les apports au projet réel de chaque participant, lève les blocages et fait produire les livrables intermédiaires (fiche de cadrage, Business Model Canvas, prévisionnel, argumentaire). Valeur ajoutée : l'expérience d'entrepreneur de terrain du formateur.
3. Évaluation par CréActifs	Mise en situation professionnelle : rapport écrit puis soutenance orale devant un jury externe et indépendant, organisé par le certificateur.

Déroulé du parcours

Le présentiel n'est pas une redite de l'e-learning : il amorce et structure le projet de chaque participant et transforme les apports en livrables.

Durée	Séquence	Contenu
35 h	E-learning asynchrone	Apports théoriques, méthodes et outils, à suivre au rythme du participant sur une plateforme e-learning dédiée, soit 5 jours équivalents. Neuf modules : Cohérence du projet, Identifier son marché, Construire son modèle économique, Statut juridique, Valider sa forme juridique, Initiez-vous au business plan, Communiquer pour trouver ses clients, Dispositifs d'aide à la création et à la reprise, Présenter son projet.
45 min	Ouverture & cadrage de la certification	Attendus du jury (rapport écrit et soutenance), rétroplanning, modalités de suivi. Positionnement de chaque participant sur son projet.
1h15	Cadrer son projet et son statut	Adéquation porteur et projet, contraintes. Panorama des formes juridiques et critères de choix. Livrable : fiche de cadrage individuelle.
1h30	Comprendre son marché et bâtir son modèle	Étude de marché quantitative et qualitative, cœur de cible, concurrence. Business Model Canvas appliqué au projet.
1h30	Chiffrer la rentabilité du projet	Chiffre d'affaires prévisionnel, besoins en investissement et charges, seuil de rentabilité. Atelier guidé sur le prévisionnel de chacun.
1 h	Communiquer, financer, convaincre	Canaux de communication et réseaux sociaux selon les personae. Aides à la création et éligibilité. Construction de l'argumentaire.
1 h	Immatriculer & plan de travail	Démarches d'immatriculation et organismes concernés. Restitutions croisées. Remise du plan de travail individuel pour la suite du parcours.

Modalités d'évaluation

L'évaluation prend la forme d'une mise en situation professionnelle portant sur la conduite d'un projet de création d'entreprise. Le candidat élabore un rapport écrit présentant son projet, qu'il présente et justifie lors d'une soutenance orale devant un jury professionnel externe et indépendant. L'organisation de l'évaluation et la constitution du jury sont assurées par le certificateur CréActifs.

Modalités & délais d'accès et tarif

ACCÈS	Entretien préalable de positionnement, puis inscription. Pour les particuliers : via le Compte Personnel de Formation (Mon Compte Formation). Délai d'accès : 3 semaines entre l'inscription et l'entrée en formation.
TARIF	1 500 € TTC par stagiaire, TVA 20 % incluse. Frais de certification inclus. Éligible au CPF.
LIEU	Pizzeria Régine, Mionnay (01390), en présentiel. Possibilité de classe virtuelle selon session.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

La formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Tout candidat peut saisir le référent handicap afin d'adapter, si nécessaire, les modalités, supports et matériels pédagogiques ainsi que les modalités d'évaluation, dans le respect des spécifications du référentiel.

Référent handicap : Etienne Crevat · 07 55 68 72 07 · etienne@devenir-pizzaiolo.fr

Méthodes pédagogiques & assistance technique

- Apports théoriques et cas pratiques en e-learning, à suivre au rythme du participant (vidéos, quiz, outils et trames téléchargeables, guides, fiches synthèses).
- Ateliers collectifs en présentiel : cadrage, Business Model Canvas, chiffrage, communication, pitch.
- Évaluations formatives : auto-positionnement en début et en fin de parcours, exercices et QCM.
- Assistance technique : accès à la plateforme e-learning fourni au démarrage. Le participant contacte son référent EAPPS pour toute difficulté d'accès ou technique.

Équipe pédagogique & organisme de formation

- Etienne Crevat, président fondateur : conception pédagogique, animation du présentiel collectif, référent qualité Qualiopi et référent handicap.
- CréActifs, certificateur de la RS7004 : organisation de l'évaluation et jury de certification, externe et indépendant.